

La microempresa a la recerca d'ajuts

La primera dificultat amb què es troben les microempreses a l'hora de demanar ajuts és el llindar de la inversió

Segons l'Anuari de la Pime catalana 2008, de la patronal Pimec, les pimes representen el 99,8% de les empreses de Catalunya i donen feina al 71,8% dels treballadors. A Catalunya, la preponderància numèrica de les pimes és coneguda de tots, però no són tants els que saben que un 92,5% del total d'empreses són de la variant més petita de pime: la microempresa.

La Unió Europea considera empresa micro aquella que no supera els 10 treballadors, els 2 milions d'euros de facturació o els 2 milions d'euros en valoració dels seus actius. A quines ajudes té accés una empresa així? Segons Fran de la Torre, director del departament de consultoria estratègica de Pimec, la primera dificultat amb què es troben les microempreses a l'hora de demanar ajuts és el llindar de la inversió. Ens en posa un exemple: "Una de les línies d'ajuts del CDTI requereix que la inversió mínima sigui de 300.000 euros. No hi pot optar gairebé cap microempresa, perquè totes invertei-



xen quantitats més petites. Si demanessin aquest import no resultaria creïble, no els el donarien". De la Torre considera que hi ha línies més adequades, com Neotec (del mateix CDTI), "que no imposa una quantitat mínima i que no exigeix el retorn de la inversió fins que l'empresa comenci a tenir beneficis".

Programes

A més, la concessió d'ajuts està cada cop més condicionada a l'existència d'informes de pla de negoci i d'auditoria, que suposen una despesa important per a la microempresa; més encara si ha de preparar aquests informes en terminis de temps tan curts com els que acostuma a haver-hi entre la publicació de les convocatòries al BOE o al DOG i la data límit per presentar la sol·licitud.

Deixant de banda (per motius d'espai) les ajudes als treballadors autònoms, cal remarcar que en opinió dels responsables de diverses empreses micro, les ajudes d'ACCÍO a la internacionalització a través del programa Microempresa són força accessibles i gairebé no exigeixen un llindar mínim d'inversió. ACCÍO ofereix diversos ajuts per a les microempreses en matèria de diagnosi estratègica, iniciació a l'exportació i innovació (programa Innoempresa).

► Toni Güell Ayza

La microempresa, no només catalana

La preponderància de la microempresa no es limita a Catalunya: a l'Euroregió de l'Arc Mediterrani (Euram, concepte proposat per Jordi Pons i Ramon Tremosa que comprendria Catalunya, el País Valencià, les Illes Balears i el Lluenguadoc-Rosselló) representa el 93,7% del total d'empreses. El percentatge és molt similar per al global espanyol.

En aquest sentit, l'Empresa Nacional de Innovació, SA, ENISA, pertany al ministeri d'Indústria (concretament, a la Direcció General de la Pime) i ofereix préstecs participatius, una fórmula en la qual l'Estat dona diners a l'empresa i participa en el seu dia a dia. La diferència respecte del capital risc és que aquesta participació té veu sense vot, però busca, igualment, empreses en expansió i amb un marcat caràcter emprenedor.

Gesmat 8 Exercitia

Des de Gesmat 8 Exercitia, empresa de materials biològics per a la medicina i la cosmètica, s'agraeix el tracte "exquisit" i la "seriositat" de Pimec i la Generalitat, però es lamenta la manca de recursos. Gesmat està validant la seva patent país per país, i davant d'un procés tan costós demana més ajuts específics per a microempreses en fases avançades de desenvolupament.

Area Cubica

Area Cubica fabrica inflables per a esdeveniments i publicitat i fa poc s'ha beneficiat del programa d'internacionalització NEX-PIPE, d'ACCÍO, que li ha subvencionat a fons perdut un 80% d'operacions de publicitat, del cost d'un assessor en comerç internacional i del sou d'un export manager. Sense aquesta ajuda, Area Cubica no hauria pogut assistir a la fira de referència del seu sector a París.

Gidoc Integral

L'experiència de Gidoc Integral, una empresa especialitzada en digitalització i gestió documental, els diu que sovint la subvenció concedida és força inferior a la quantitat demanada. Això obliga la microempresa a fer-se càrrec de la despesa restant per tirar endavant el projecte. Moltes renuncien a demanar l'ajut. Gidoc fa molta recerca amb la Universitat de Girona i subratlla també que l'administració ha de fer una avaluació tècnica adequada dels projectes que opten a ajuts a la innovació.